



Schönherz Vállalati Kapcsolatok

Éves beszámoló Küldöttgyűlésre

Készítette: Szellmann Réka

2020.09.28.

Személybeli változások

A kör vezetése nem változott. Továbbra is egy hosszútávon fenntartható rendszer kiépítése a célom. Sikerült több fontos lépést tenni ennek az érdekében.

2019 őszétől junior kapcsolattartóként köszönthettük Bagoly Kingát és Umann Andort.

2019 őszén egy szigorúbb felvételi folyamat keretében két újonccal bővült a csoport, név szerint Baranya Dominik és Páncsics Zsombor. Őket 2020 őszén már junior kapcsolattartóként köszöntjük.

Rendezvényeink időrendben

48. Schönherz Qpa – 2019 ősz: A főtámogatónk a Bosch volt idén is. Rajta kívül a Sci-Network és a Snapsoft kiemelt támogatóként, a Sicontact pedig támogatóként vett részt. A szakmai napra csak a Snapsoft hozott programot, a Sci-Networkel sajnos nem volt megfelelő a kommunikáció. Szerencsére nagyon jó programokkal készültek, ezért elvitték egyedül is. A Bosch úgy érezte, hogy nem jut el elég hallgatóhoz a főtámogatói pozícióval, ezért a későbbiekben ezzel nem szeretne élni. A behozott összeg nagyjából **2.350.000 Ft és license.**

XII. Schönherz Meetup – Financial Technology - 2019 ősz: nonprofit, tisztán Schönherzes rendezvény az SVK, a Simonyi (eszközök, AC, BSS, SDS, SPOT), és a BBK szervezésében. A résztvevők száma a szokásosnál jelentősen alacsonyabb volt (~70 fő), de ez első sorban annak köszönhető, hogy nagyon sok program és MeetUp volt a félévben. Egyszer át kellett szervezni a témát és az időpontot, de ettől eltekintve minden rendben ment. Az esemény hangulata kellemes, családi volt.

XIII. Schönherz Meetup – 2020 tavasz - elmaradt: Ez lett volna az első MeetUp, ami a Bosch főtámogatásával került volna megrendezésre. A szervezés nagy része kész volt, a témát kidolgoztuk, viszont az előadók felkérésénél elkezdődött a pandémiás helyzet, így vissza kellett mondanunk a rendezvényt.

XV. Simonyi Konferencia – 2020 tavasz - elmaradt: A szervezés a mi oldalunkról szinte teljesen kész volt, idén hoztuk volna a legtöbb támogatót. Az előadások és expo mellett más megjelenésről is folytak a tárgyalások, ilyen volt pl. a külön teremben folyó tanfolyamok értékesítése, új hirdetőfelületeken megjelenés. A rendezvény kapcsán kézbe vettük az Antenna Hungáriával való együttműködést, velük jelenleg is zajlik a részletek kidolgozása.

Qpica – 2020 ősz: Idén a Qpa elmaradt, de a Qpica sokáig úgy tűnt, hogy lesz, ezért erre is szerveztünk támogatókat. Kettő cég támogatta volna biztosan, és még folytak az egyeztetések más cégekkel, de végül ezt is le kellett mondani.

Gólyahét – 2020 ősz: A nyereményjátékokhoz ~50.000 Ft értékben kaptunk a cégektől ajándékot

Két szakmai előadásunk volt a félévben, szeptemberben és októberben, mindkettő a Morgan Stanley-vel.

Hirdető partnereink: Nemzeti Kibergvédelmi Intézet, Kedplazma, Ecosim és a Morgan Stanley.

Mivel haladtunk az évben

A céges kapcsolatfelvételt, és a belső fejlődésre fókuszáltunk első sorban. 27 céggel próbáltuk felvenni a kapcsolatot, kisebb-nagyobb sikerrel:

- Flex
- Chameleon
- GPS Tuner Systems
- Cognizant
- Tysenkrupp
- Continental
- Continental AI
- GE
- NNG
- NXP Semiconductor
- Nova Services
- BCG
- NI
- Konica Minolta
- Lightware
- Sophos
- Wanari
- Abesse
- IBM
- HP
- Nexten
- Microsoft
- Webtown
- B.Braun
- Siemens
- Cloudera
- KUKA

Sikerült elérni azt a célt, hogy legyenek komolyabb **tanfolyamjaink** (sales, tárgyalástechnika), és több **új megjelenést** is kitaláltunk a későbbiekhez.

A szervezet fejlesztésével is sikerült haladni, bevezettem egy **SVK-s gmail-t** és ezzel egy **közös drive-ot**, ahol összeszedtünk minden eddig szóban terjedő információt.

Elkezdtem az **Asana** rendszeres használatát a projektek és operatív feladatok követéséhez is.

Létrehoztam egy **Confluence** oldalt, hogy a szervezési feladatokat és lépéseket ki tudjuk vezetni az Asanából és a drive-ból. Ez még bevezetés alatt van, de remélem, hogy a későbbiekben tudunk majd rá támaszkodni.

A fentiekén kívül bevezettük a **Slack-et**, hogy átláthatóbb legyen a kommunikáció.

Anyagiak

Körülbelül 5,2 millió forintnyi támogatás érkezett be a vizsgált időszakban pénzben és licenc-ben.

Jelenleg kidolgozás alatt álló tervek

Sajnos nagyon korlátozottak a lehetőségeink a pandémiás helyzet alatt, minden programunk és tervünk le lett mondva, ezért sok mindent nem tudunk előre tervezni.

A legfőbb célunk, hogy legyen elegendő tag a csoportban, ezért az **újoncra fordítunk nagyobb energiát**. Ha nem lesz lehetőségünk céges megjelenéseket szervezni, akkor a tanfolyamokra helyezük a hangsúlyt.

A **következő vezető Bagoly Kinga** lesz, ebben az évben az ő felkészítésével is foglalkozni fogok.